

ФРАНЧАЙЗИНГОВОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ
СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ
КЛИНИКИ

Atlas Dental Clinic



Содержание

1. О компании
2. Концепция франшизы
3. Преимущества франшизы
4. Финансовые аспекты
5. Как стать франчайзи
6. Часто задаваемые вопросы
7. Заключение

О КОМПАНИИ

Парманбеков Мурат Хаиржанович - основатель сети стоматологических клиник *Atlas Dental Clinic*, врач стоматолог-ортопед, главный врач клиники с более чем 20-ти летним опытом стажа.

Открыл четыре стоматологических клиники. Знает как пройти быстрый путь от стартапа до успешной сети клиник.

В настоящее время успешно работают четыре клиники, которые имеют современную техническую оснащенность и высокопрофессиональную команду, которая ежегодно проходит обучение, повышение квалификации в Европе и странах СНГ. Мы являемся сторонниками и приверженцами концепции Венской школы междисциплинарной стоматологии *VieSID*.

Стоматологическая клиника *Atlas Dental Clinic* была открыта в 2017 году. Все филиалы ведут деятельность по концепции Рудольфа Славичека.

Первый филиал был открыт по адресу: ЖК Манхетен, ул.Брусиловского 163.

Второй филиал был открыт в 2018 году по адресу ЖК Гаухартас, пр-кт Абая 150/230, блок 2, офис 808.

Третий филиал был открыт в 2021 году по адресу Сатпаева 16.

Четвертый филиал открылся в феврале 2022 года по адресу ЖК *Tay Самал* по Навои 72.

О КОМПАНИИ

Наша клиника предоставляет весь спектр стоматологических услуг. В нашей клинике работают врачи с опытом от 10 лет и больше, которые ежегодно проходят обучение, повышение квалификации, посещают конгрессы, семинары у знаменитых профессоров как в Казахстане, так и за рубежом.

За время работы, наша компания успешно продолжает работать, несмотря на ситуацию во всем мире. За это время было принято большое количество пациентов.

В клинике имеется своя собственная лаборатория, что намного экономит время пациентов и врачей. Так же имеется собственный Аксиограф для проведения Аксиографии\Кондилографии, диагностики ВНЧС (височно-нижнечелюстных суставов). Работаем с последними моделями микроскопа.

В нашем Центре есть все возможности для реализации пожеланий пациента и осуществления сложного лечения. Мы проводим комплексную функционально-эстетическую реабилитацию пациентов с использованием новейших технологий лучших на сегодняшний день материалов, с соблюдением высоких стандартов и протоколов лечения. Пациенты получают высокое качество лечения, соответствующих мировым стандартам и рекомендованное авторитетными профессиональными ассоциациями.

Мы единственная клиника в Казахстане, которая на данный момент проводит ортохирургические приемы совместно с докторами СНГ и Европы, имеем успешные завершенные результаты (примеры работ предоставляем по запросу).



КОНЦЕПЦИЯ ФРАНШИЗЫ

ATLAS DENTAL CLINIC

ВАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА!

- Экономите время и деньги на создание нового продукта
- Избавляетесь от рисков, связанных с открытием бизнеса с 0
- Не тратите ресурсы на мозговые штурмы и создание правильной формулы успеха
- Сильный конкурентоспособный продукт
- Эффективная бизнес-модель, отработанная на собственной клинике
- Лучшее оборудование и медицинские материалы – не используем дешевые аналоги
- Постоянное обучение персонала
- Отработанная система привлечения и удержания пациентов – готовые решения для привлечения трафика в клинику
- Собственные запатентованные технологии в области имплантологии
- Новейшая революционная технология одномоментной установки биоанатомического имплантата
- Полная помощь в сопровождении, в том числе в получении медицинской лицензии и заключения СЭС
- Высокая репутация клиники, положительные отзывы пациентов

Инвестируйте с **гарантией** – стройте бизнес с профессионалами
ATLAS DENTAL CLINIC!

Atlas Dental Clinic — это команда профессионалов, которая помогает вам на каждом этапе развития вашей стоматологии!

Правильно инвестировать в долгосрочный и надежный проект в области медицины, получить возможность вложений в частную стоматологическую клинику. Этот сектор демонстрирует стойкость к экономическим колебаниям и обеспечивает высокую доходность инвестиций ввиду своей высокой рентабельности, минимальных рисков и стабильности доходов.

Стоматология имеет стабильный спрос на услуги в любое время, что обеспечивает высокую доходность благодаря эффективной бизнес-модели нашей клиники. Учитывая постоянный рост цен на стоматологические услуги и высокий спрос в этой области, вы выйдете на плановые показатели по прибыли с первых месяцев открытия, за счет налаживания качественного сервиса и маркетинга.

- **Помощь на старте.** Мы рядом с вами от момента подписания договора и до торжественного открытия вашей клиники, а потом и в процессе работы.
- **Контроль прибыли.** Наша команда ежедневно работает над тем, чтобы прибыль вашей клиники росла. Мы следим за рекламой, налаживаем бизнес-процессы, контролируем качество обслуживания и учим персонал продавать эффективно, без манипуляций и навязывания.
- **Оффлайн мероприятия.** Регулярно мы организовываем съезд партнеров, чтобы поделиться новыми идеями и последними новинками в мире стоматологии. Это помогает каждому оставаться на шаг впереди конкурентов.

- **Индивидуальный расчёт финансовой модели на 3 года**
- **Обучение партнёра и сотрудников** в режиме онлайн на базе действующей клиники
- **Брендбук** с описанием этапов работы и пошаговыми инструкциями
- **Оценка локации** для будущей клиники, маркетинговый аудит местности, рекомендации по помещению, а также дизайн-проект кабинетов
- **Сопровождение кураторами** на всех этапах открытия
- **Выгодные условия** на оборудование и материалы. Благодаря нашим связям с поставщиками, вы покупаете все необходимое по специальным ценам, как во время открытия, так и в процессе работы.

ОБУЧЕНИЕ И ПОДДЕРЖКА

Мы предлагаем вам стать частью сети стоматологий и открыть собственную клинику под брендом «Atlas Dental Clinic» и разработку элементов фирменного стиля которая не только принесет вам стабильный доход, но и сделает мир лучше, заботясь о здоровье людей.





Мы готовы обучить наших франчайзи грамотному ведению медицинского бизнеса с применением инновационных методов и технологий. Чтобы вам было проще начать работу, мы поможем вам с финансовой стратегией, маркетингом и подготовкой сотрудников. Все наши процессы отлажены и четко работают. Мы поддерживаем своих партнеров и всегда готовы прийти им на помощь.

Каждый франчайзи получает доступ к нашим корпоративным секретам — мощному инструменту по обучению ведения бизнеса, охватывающему все аспекты: от менеджмента до маркетинга и продаж.

Отличительная черта нашей образовательной программы — это ее прикладной характер. Мы погружаем вас в реальные ситуации, с которыми вы столкнетесь на практике, обеспечивая комплексное понимание всех процессов ведения стоматологического бизнеса. Это значит, что еще до официального открытия вашей клиники вы становитесь настоящим экспертом в области управления и развития бизнеса в стоматологии.

Наше обучение разработаны таким образом, чтобы минимизировать риски при ведении бизнеса и способствовать увеличению вашей прибыли. Мы предлагаем вам не только теоретические знания, но и множество практических заданий, благодаря которым вы сможете отточить свои навыки в реальных бизнес-сценариях.

Обучение осуществляется под руководством ведущих специалистов в стоматологическом бизнесе, что гарантирует высокое качество и актуальность предоставляемых данных. Мы делимся с вами лучшими практиками и стратегиями, которых мы добились на собственном опыте что позволяют вам достигать поставленных целей.

КРОМЕ ОБУЧЕНИЯ, КАЖДЫЙ ФРАНЧАЙЗИ ПОЛУЧАЕТ:

01

- Помощь в найме персонала и собеседование ключевых сотрудников
- Открытие клиники в соответствии с СанПиН;
- Подключение нескольких банковских платформ и обучение работе в них для выдачи пациентам кредитов и рассрочек
- Настройка CRM руками профессионалов под ключ. Обучение работе в программах Clinicards - ежедневный/еженедельный контроль и отчет собственнику;
- Внедрение регламентов, чек-листов, отчетов для системной самостоятельной работы клиники, позволяющих управлять бизнесом удаленно;

02

- Создание 5 продающих посадочных страниц под высокомаржинальные услуги (кандилография, брекеты, импланты, зубы за 1 день, виниры);
- Услуги лидогенерации/ Контакты проверенных подрядчиков (Контекст, таргет, СММ, Финансовое сопровождение, управление репутацией
- Передача ключевых шаблонов и таблиц для ведения бизнеса (ежемесячный/еженедельный отчет, мотивационные сетки, финансовая модель бизнеса);
- Доступ в общую группу с другими партнерами по сети для передачи знаний и опыта;
- Юридические документы, соответствующие последним нормам и стандартам, защищающие Вас, и обеспечивающие безопасное ведение бизнеса;
- Помощь в поиске и подборе помещения
- Увеличение выручки за счет контроля количественных и качественных показателей по приходу, конверсиям и среднему чеку - построение и внедрение отдела продаж;

03

- Постановка правильного финансового учета на базе таблицы ДДС/ОПиУ/Баланс и профессиональное ведение. Учет маржинальности, чистой прибыли и увеличение рентабельности — авторская разработка;
- Удобный доступ к базе знаний сети с самыми актуальными документами, чек-листами, регламентами, позволяющий быстро находить ответы на любые вопросы;
- Помощь в формировании прайс-листа в клинике для эффективного и конкурентного предложения в рамках вашего города;
- Персонализированный конкурентный анализ действующих клиник в рамках вашего города, оценивающий ценовую политику
- Обучение методам эффективных продаж
- Система лояльности, бонусная система, акции.
- Библиотека готовых фотоматериалов.
- Предоставление макетов рекламной и печатной продукции.
- Поддомен на сайте.

На чем Вы будете зарабатывать?

- Пациентам доступны все направления стоматологии:
- консультации и разные виды диагностики
(аксиография, кондилография)
- 3D снимки, рентген снимки, ТРГ снимки
- Лечение зубов под микроскопом, Лечение воспаления десен
- Гнатология
- Ортодонтия
- Хирургия, костная пластика
- Ортохирургия
- Импланты
- Протезы
- Виниры
- циркониевые коронки по уникальной технологии и тд.
- Цифровая диагностика
- Исправление прикуса у взрослых и детей
- Профгигиена и отбеливание зубов
- Детская стоматология
- Возможность использовать эксклюзивную запатентованную технологию клиники
- Возможность пользоваться нашей собственной лабораторией
- Есть эксклюзивная продукция для домашнего ухода, которая поставляется со Швейцарии

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ, РАССЧЕТЫ И ПРОГНОЗЫ

ПРЕДОСТАВЛЯЕМ ТОЛЬКО ПО
ЗАПРОСУ В ИНДИВИДУАЛЬНОМ
ПОРЯДКЕ В ЭКСЕЛЬ ФОРМАТЕ

«ATLAS DENTAL CLINIC» В ЦИФРАХ И ДОСТИЖЕНИЯХ

«Atlas Dental Clinic» не смотря на кризисы в стране продолжает успешно развиваться! Мы за свою историю пережили коронавирус, а также 3 серьезных кризиса, связанных с мировыми процессами. И за это время нам удалось не только не утратить свои позиции, но и вырасти в 10 раз!

В месяц клиники «Atlas Dental Clinic» посещает более 5 000 пациентов , из них 4000 приходят повторно.

Ежегодно проводится 5 000 операций по имплантации.

«Atlas Dental Clinic» открыл уже 4 стоматологии в нескольких районах г. Алматы. Ежегодно открываются новые центры.

Собственник сам управляет бизнесом.

На сегодняшний день прибыль сети составляет 400 000 000 тенге ежегодно, и эта цифра растет!

С каждого кресла мы получаем более 700 000 выручки ежемесячно.

Рентабельность бизнеса составляет 20%.

МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ

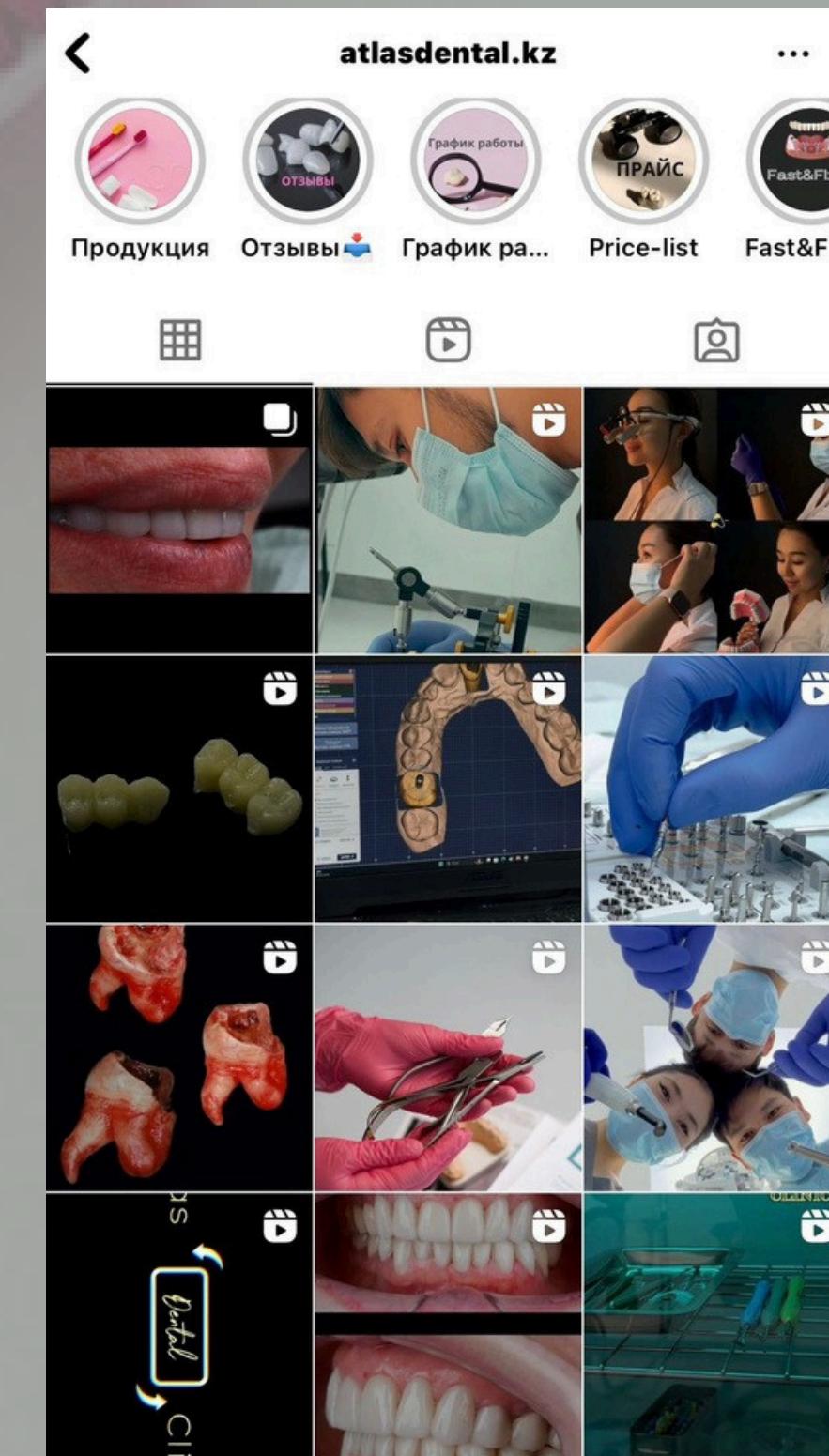
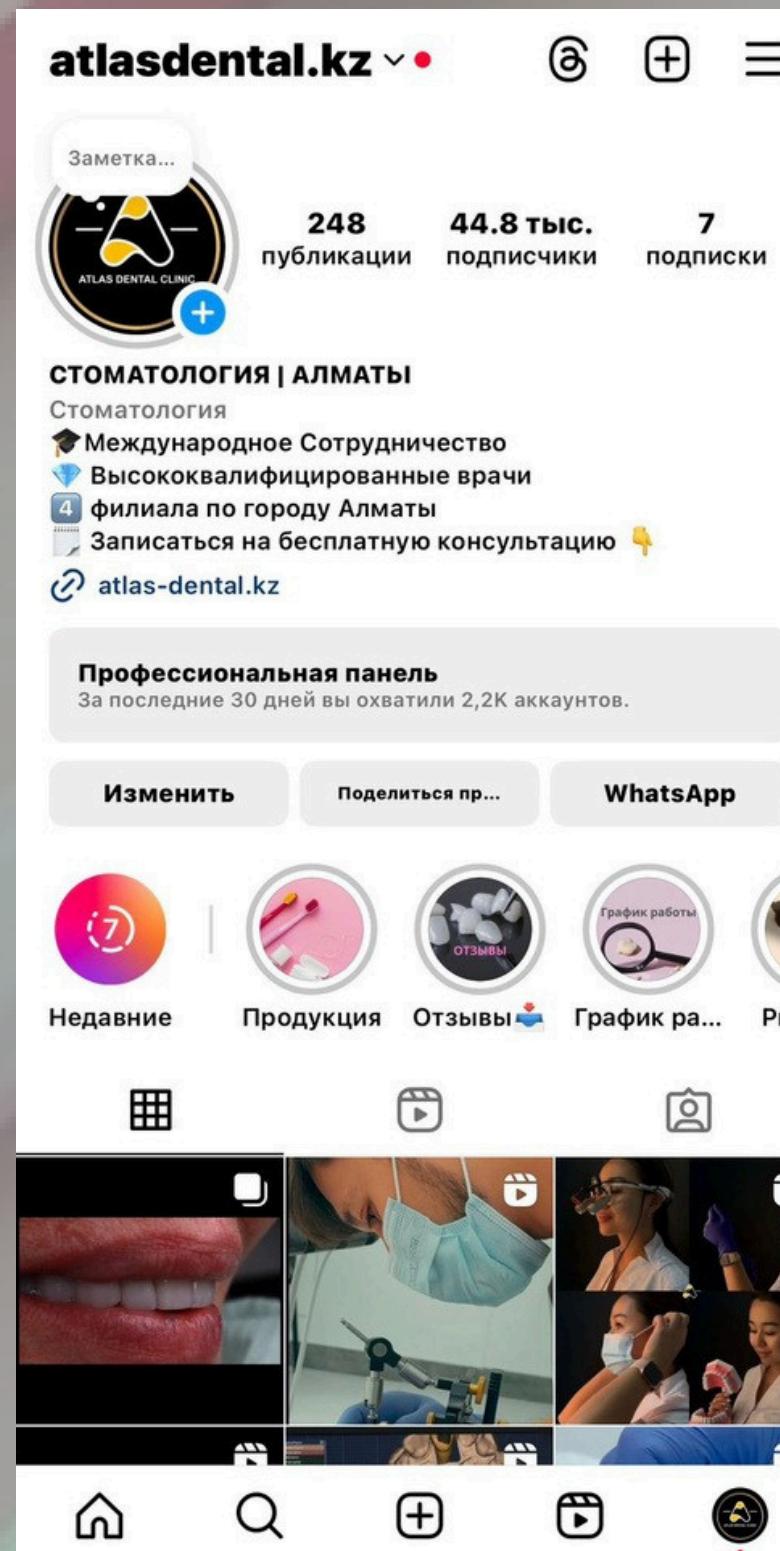
Для каждого франчайзи мы разработаем индивидуальную маркетинговую стратегию, основываясь на городе, где будет открываться клиника, а также основываясь на финансовых возможностях. Также будут даны рекомендации и полное сопровождение на год от нашей команды маркетологов.

В Atlas Dental мы используем 2 основные маркетинговые стратегии - развитие через **digital платформы** и работа уже с **имеющейся базой и нарабатывание новой**.

Почему именно эти направления?

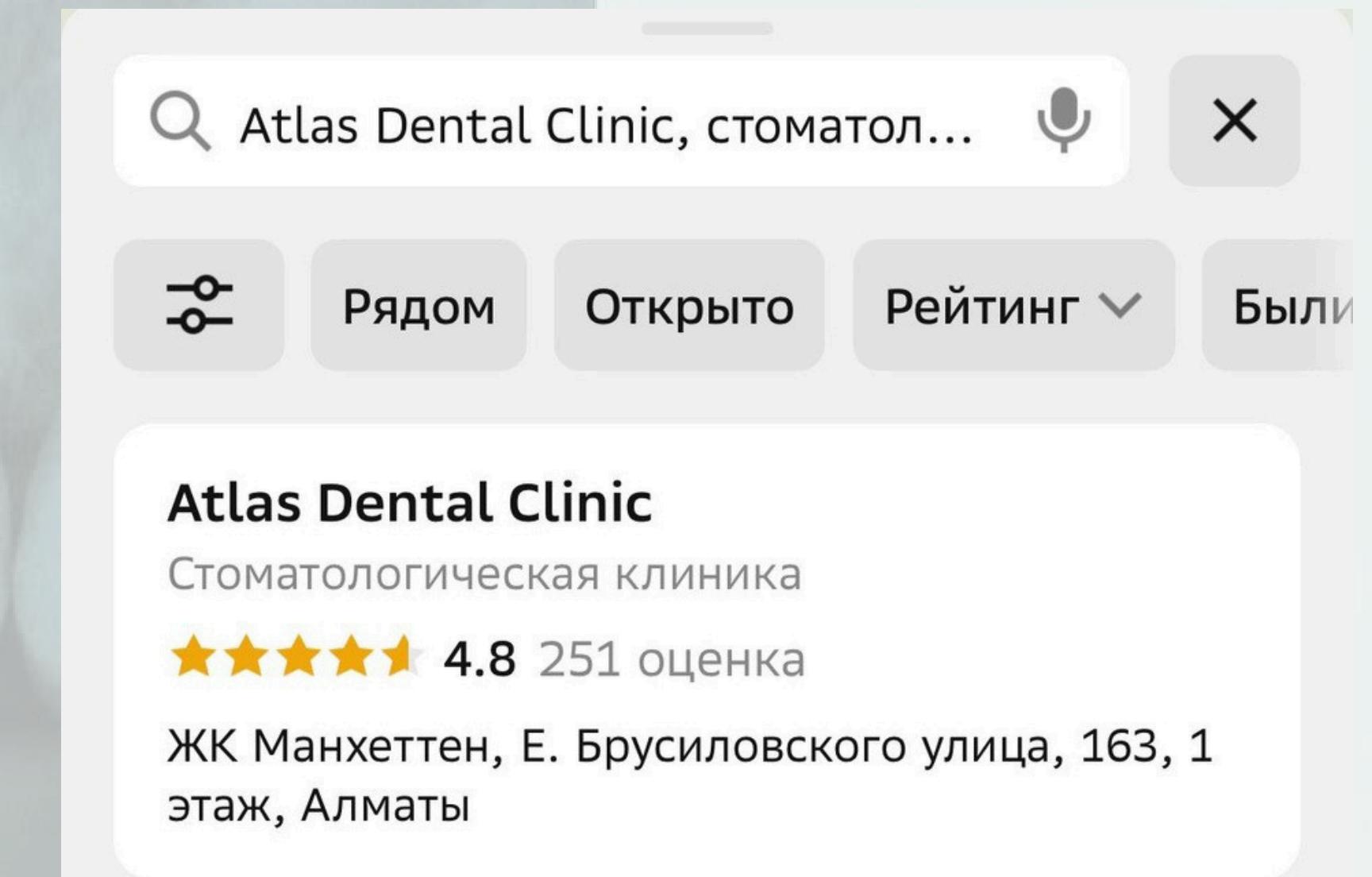
- С помощью Инстаграма мы знакомим потенциальных пациентов с нашими врачами, работами, атмосферой в филиалах, а также пишем полезные посты, чтобы пациент, прежде чем придет, уже имел представление о процедуре. Также мы обязательно запускаем таргет для привлечения новых пациентов.
- Кроме этого, у нас есть сайт, который разработан профессиональным разработчиком. Для ведения маркетинга у нас есть своя команда: Маркетолог, SMM-специалист, таргетолог, мобилограф. Это очень важный аспект в работе ~~всемирной сети~~ и способность предложить самому кому профессионализм врачей, но и грамотной работой в Инстаграме





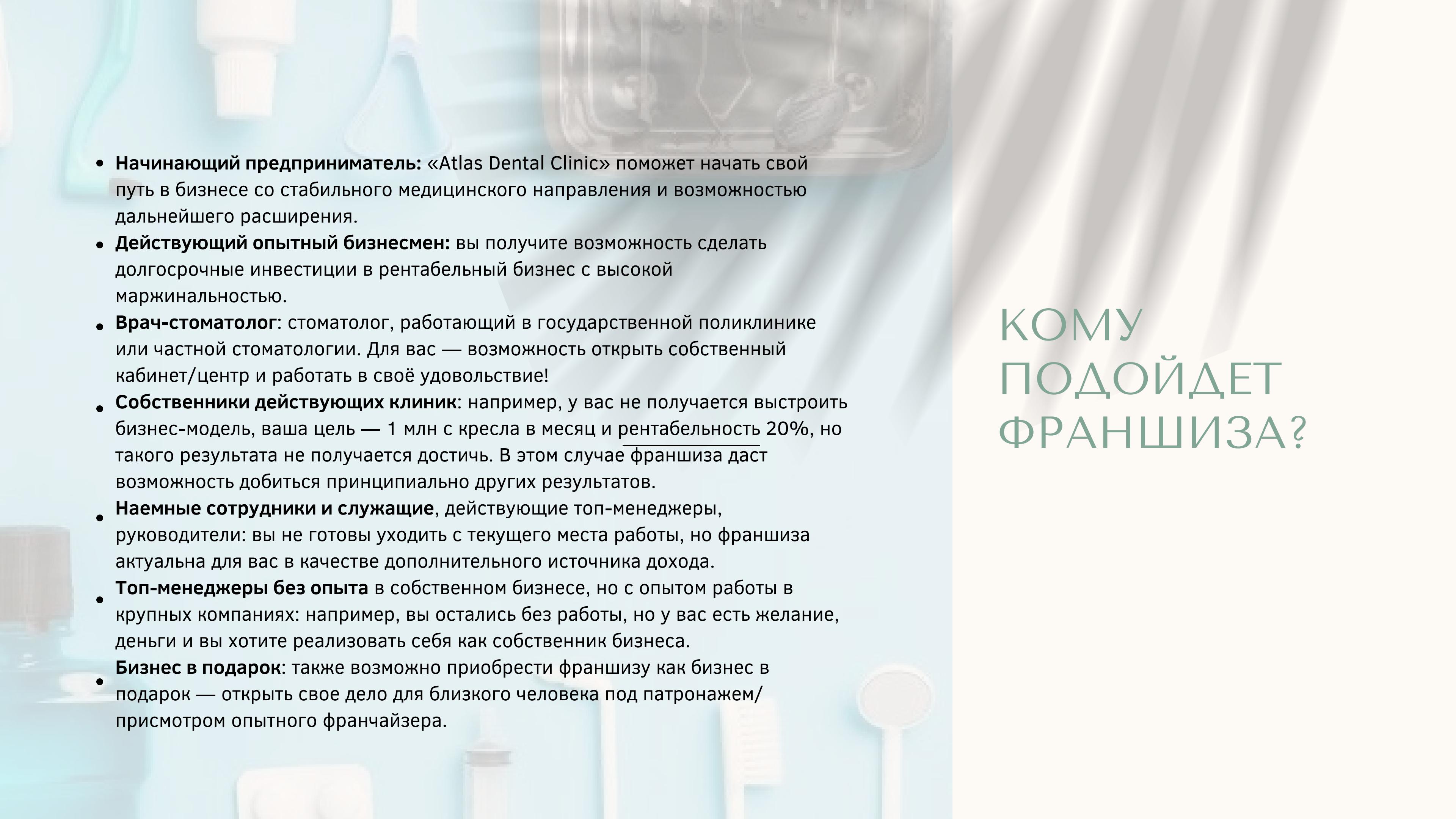
МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ

- Еще одна отличная digital платформа - 2ГИС. Нарабатывание положительных отзывов от реальных пациентах повышает доверие потенциальных. Потому что есть два пути как чаще всего люди находят стоматологию - либо через Инстаграм, либо через 2ГИС. На основе положительных отзывов в 2ГИС выстраивается определенный рейтинг стоматологий. При введение в поиск сразу высвечиваются стоматологии с наилучшим рейтингом. Крайне не рекомендуется покупать отзывы через накрутки. Работа с базой пациентов тоже является нашим преимуществом в маркетинге, так как услугами стоматологов пользуются не только современное поколение, но и очень много пожилых людей, которые не сидят в социальных сетях. За счет базы мы покрываем эту часть населения. Особенно это касается тех пациентов, которые протезировались 2-3 года назад. Такая работа не только повышает лояльность пациентов, тем, что мы не забываем о них спустя годы, но и также позволяет вовремя заметить какие-то процессы, пролечить, переустановить и тд. Пациент остается доволен нашей заботой, а мы через базу совершаем продажи через доп.процедуры. Наше основное преимущество состоит в том, что мы используем как современные, так и классические маркетинговые стратегии развития. Кроме того, у нас есть для каждого канала своя команда, которая может поделиться своими знаниями!





КАК СТАТЬ ФРАНЧАЙЗИ ATLAS DENTAL CLINIC



КОМУ ПОДОЙДЕТ ФРАНШИЗА?

- **Начинающий предприниматель:** «Atlas Dental Clinic» поможет начать свой путь в бизнесе со стабильного медицинского направления и возможностью дальнейшего расширения.
- **Действующий опытный бизнесмен:** вы получите возможность сделать долгосрочные инвестиции в рентабельный бизнес с высокой маржинальностью.
- **Врач-стоматолог:** стоматолог, работающий в государственной поликлинике или частной стоматологии. Для вас — возможность открыть собственный кабинет/центр и работать в своё удовольствие!
- **Собственники действующих клиник:** например, у вас не получается выстроить бизнес-модель, ваша цель — 1 млн с кресла в месяц и рентабельность 20%, но такого результата не получается достичь. В этом случае франшиза даст возможность добиться принципиально других результатов.
- **Наёмные сотрудники и служащие,** действующие топ-менеджеры, руководители: вы не готовы уходить с текущего места работы, но франшиза актуальна для вас в качестве дополнительного источника дохода.
- **Топ-менеджеры без опыта** в собственном бизнесе, но с опытом работы в крупных компаниях: например, вы остались без работы, но у вас есть желание, деньги и вы хотите реализовать себя как собственник бизнеса.
- **Бизнес в подарок:** также возможно приобрести франшизу как бизнес в подарок — открыть свое дело для близкого человека под патронажем/присмотром опытного франчайзера.

ТРЕБОВАНИЯ К ПОКУПАТЕЛЯМ

- Желание открыть и развивать бизнес под известным стоматологическим брендом Atlas dental Clinic
- Наличие необходимых инвестиций для реализации проекта
- Готовность соблюдать стандарты компании
- Владельцы, желающие провести ребрендинг действующей стоматологической клиники

*Все требования к работе и руководство будут описаны в специальном брендбуке

Мы глубоко заботимся о качестве и эффективности нашего сотрудничества с каждым партнером. Поэтому, перед тем как мы объединим наши усилия, мы приглашаем вас на индивидуальное интервью с руководителем отдела франчайзинга и с основателем сети. Это не только отличная возможность узнать друг друга лучше, но и углубиться во все детали и перспективы сотрудничества.

Во время этой личной встречи вы получите всестороннее представление о франшизе, узнаете, какие цифры и результаты можно ожидать, занимаясь стоматологическим бизнесом именно в вашем городе. Мы расскажем об особенностях и нюансах работы в стоматологической отрасли именно там, где вы находитесь, и поможем понять, насколько наша франшиза соответствует вашим целям и ожиданиям.

Это ваш шанс не просто получить важную информацию о бизнесе, который может кардинально изменить вашу профессиональную жизнь, но и задать все интересующие вас вопросы напрямую основателю Atlas Dental Clinic.

- Обязательное расположение на первой/красной линии;
- Лучше всего выбирать первый этаж, но допускается и выше (в таком случае нужно организовать доступ для маломобильных граждан);
- Не допускаются цокольные и полуцокольные этажи.
- Отдельный вход в помещение со свободным доступом.
- Общая площадь помещения от 80 м².
- Наличие коммуникаций.
- Наличие сан узла и зоны ресепшн в прямом доступе у входа.

ТРЕБОВАНИЯ К ЗДАНИЮ:

- Наличие полноценных окон (естественное проветривание и освещение).
- Помещение в собственности либо долгосрочный договор аренды.
- Стоматологический кабинет должен быть не менее 14 кв. метров (на каждую доп. установку в одном лечебном кабинете закладываем + 10 кв. метров, разделяя установки ширмой);
- Если вы планируете клинику на более чем 3 кресла, то требуется организация стерилизационной комнаты (ЦСО), на которую закладываем не менее 6 кв. метров;
- Комната уборочного инвентаря не менее 2 кв. метров;
- Рентген-кабинет (на 1 рентген аппарат не менее 8 кв. метров, на каждый дополнительный аппарат + 4 кв. метра);
- Зона ресепшн (зона ожидания) не менее 10 кв. метров;
- Высота потолков должна быть минимум 2.40 м. Но лучше больше;
- Наличие окон в лечебных кабинетах;
- Наличие санузлов: стояки, канализация;
- Вентиляция. Если есть естественная вентиляция, то это хорошо. Значит не нужно ничего переделывать.

ТРЕБОВАНИЯ К ЗДАНИЮ:

Рекомендации

- Близость к остановкам общественного транспорта.
- Наличие парковки рядом будет являться преимуществом.
- Наличие жилого массива.

**Клиника на 5 кабинет
Стартовые инвестиции:**

**Клиника на 3 кабинета
Стартовые инвестиции:**

103 070 000 тенге

65 000 000

Паушальный взнос:

Паушальный взнос

35 000 000

35 000 000

Роялти:

Роялти

Арендная площадь:

Арендная площадь:

от 140 м²

от 120 м²

Средний оборот:

Средний оборот

18 000 000 тенге

13 000 000 тенге

Срок окупаемости:

Срок окупаемости

от 25 месяцев

от 25 месяцев

ВОПРОСЫ О ФРАНШИЗЕ

ЧАСТО ЗАДАВАЕМЫЕ ВОПРОСЫ

1. Сколько времени нужно, чтобы выйти на окупаемость?

В зависимости от выбранного формата франшизы вам потребуется от 1,5 до 2 лет.

2. Зависят ли размер паушального взноса и роялти от выбранного формата франшизы?

Нет, не зависят: сумма паушального взноса и размер роялти одинаковы во всех наших форматах франшизы.

3. Какой процент новых клиентов в месяц в ваших клиниках?

Около 30%.

4. Почему клиенты придут к вам, а не к конкурентам?

- **Команда профессионалов.** Врачи ежегодно посещают научные конференции и мастер-классы, на которых изучают новые технологии для оказания более эффективной помощи. **Инновационные материалы.** Мы сотрудничаем только с проверенными и всемирно известными производителями, что гарантирует предсказуемый результат лечения. **Уютная обстановка** для ваших пациентов. Просторные, хорошо проветриваемые кабинеты, в которых тихо играет расслабляющая музыка, и заботливые врачи – всё это поможет вашим пациентам почувствовать себя на приёме у стоматолога спокойно и комфортно. **Передовое оборудование.** Использование профессионального оборудования мировых производителей помогает нам делать диагностику буквально «прозрачной», эффективно восстанавливать зубы даже в сложных случаях и бережного проводить все операции. **Комплексный подход.** Пациенты обращаются к нам с любой стоматологической проблемой, и мы её решим ее – вылечим зубы и дёсны, восстановим зубной ряд, позаботимся о защите зубов от кариеса, проведём хирургические операции и исправим прикус.
-

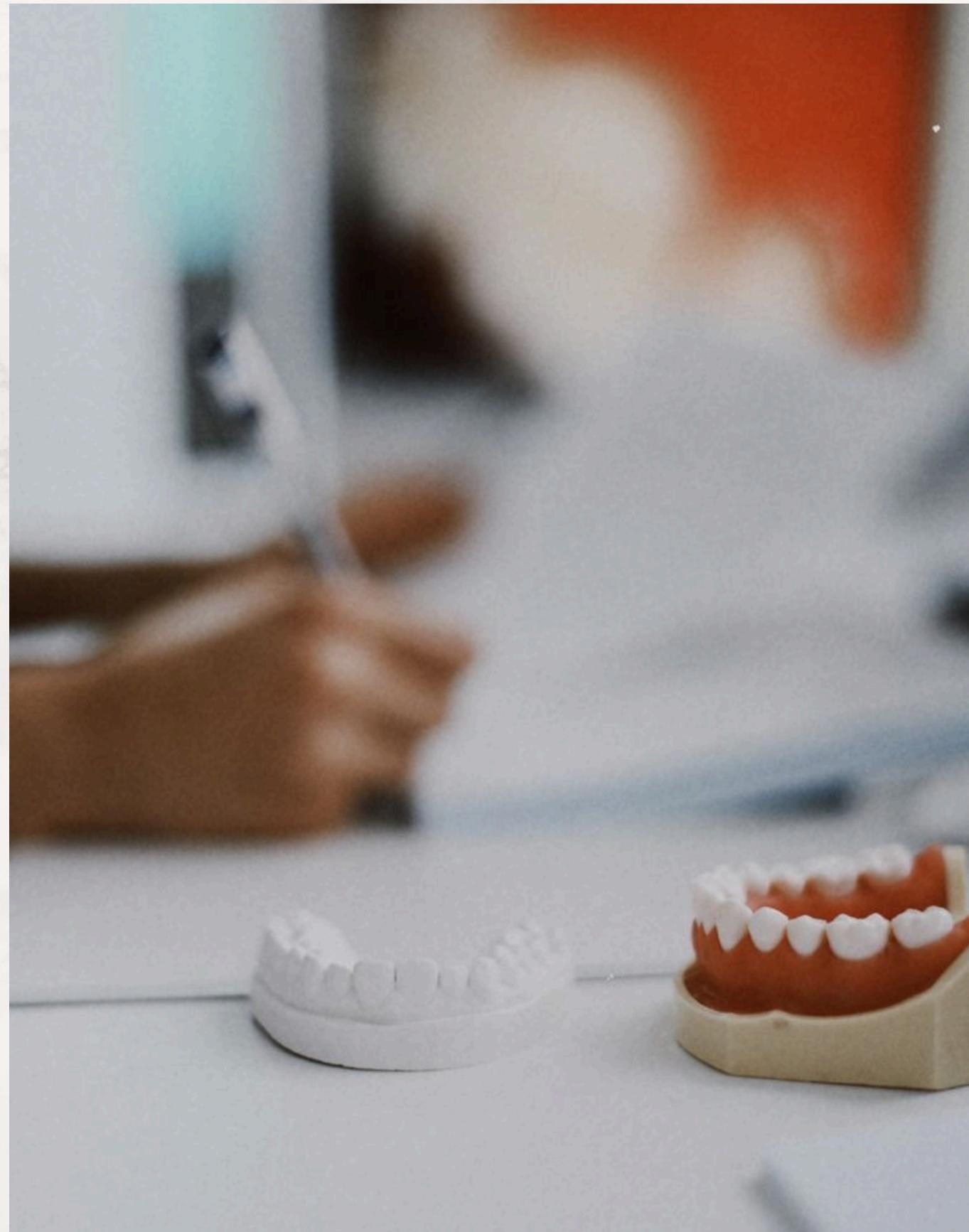
ЭТО ПРОСТО!

Уважаемые партнеры, у нас накоплен значительный и успешный опыт в стоматологии.. К нам приезжают пациенты с других городов и стран.

Мы создали бренд, которому доверяют, отработали все бизнес процессы на собственных клиниках. Все наши филиалы успешны и приносят прибыль.

Мы уверены в своем проекте и хотим поделиться секретом успеха с Вами. Мы:

- Обучим всем аспектам ведения бизнеса
- Обеспечим поддержку на всех этапах
- Поможем создать поток горячих пациентов.
- Выделим команду поддержки, чтобы вам было просто начать работать и уверенно наращивать обороты клиники.



СВЯЖИТЕСЬ С
НАМИ

Нурабаева Жансая

+7 (747) 225-48-36